



SUPERVIZOR PRODAJE / TEAM LEADER (M/Ž)

kompare.hr je poznata "ljubičasta stranica" na kojoj možeš odabrati i kupiti za sebe najbolje osiguranje, internet, TV programe i mobilne tarife. Suradujemo s 13 osiguravajućih kuća i svim velikim nacionalnim telekom operatorima, a uz pomoć i trud naših savjetnika nema više "sitnih slova" i obilaska poslovnica. Mijenjamo tržišne i kupovne navike u Hrvata već 10 godina s misijom da pružimo vrhunsku uslugu i pomognemo građanima uštedjeti vrijeme i novac. Kontinuirano rastemo, kako raste i broj naših zadovoljnih kupaca.

Nismo uštogljena korporacija, već otvorena, dinamična i prijateljska organizacija, koja traži baš takve osobe. Voliš prodaju, a još više motivirati i osnaživati svoj prodajni tim kako bi ostvarivao odlične rezultate? Ti si taj/ta kojeg/koju tražimo! Zapošljavamo u dva grada - Rijeci i Osijeku!

OD TEBE OČEKUJEMO:

vođenje i motiviranje zaposlenika, stvaranje poticajne i rezultatu usmjerene atmosfere te njihovo praćenje i razvoj, kontinuirano praćenje rada i prodajnih rezultata svog tima, praćenje individualnih statistika, kontinuirano preslušavanje prodajnih razgovora te analizu cijele prodajne prilike, davanje feedbacka, s ciljem unapređenja komunikacijskih i prodajnih vještina agenata, edukaciju zaposlenika

TI SI PRAVI KANDIDAT ZA KOMPARE TEAM LEADERA AKO:

imaš 2-3 godine iskustva u vođenju prodajnih timova (supervizija tima telefonske prodaje ili vođenje telekom poslovnice), imaš razvijene i naglašene sposobnosti vođenja prodajnog tima, upravljanja njihovim rezultatom, razinom motivacije te discipline, voliš imati konkretan rezultat iza sebe te si odgovoran/na, dobro funkcioniraš u dinamičnim situacijama, a ponekad i remotely, jako dobro komuniciraš s drugima, aktivno slušaš te si sposoban/na utjecati na njih i inspirirati ih, pozitivna si, jednostavna i ugodna osoba, lojalna si i empatična osoba, imaš izraženu radnu etiku, spremnost na učenje i povratnu informaciju te tražiš sigurno mjesto za svoj razvoj.

ŠTO NUDIMO?

Nudimo ugovor na **neodređeno vrijeme, atraktivna financijska primanja** i odličan prodajni tim od 10-15 visokomotiviranih ljudi koje trebaš voditi. Svoj životopis i motivacijsko pismo pošalji nam na poslovi@kompare.hr.

Ako želiš znati više o tomu kako je raditi na ovoj poziciji u Kompareu, provjeri detalje u intervjuu s našom [Aleksandrom](#), Team Leadericom u odjelu prodaje auto osiguranja. Više o obradi osobnih podataka možeš pročitati [ovdje](#).